



COMUNICATO STAMPA

Askoll EVA S.p.A.

Askoll EVA chiude il primo semestre 2018 confermando la leadership del mercato italiano delle due ruote elettriche e registrando un valore della produzione pari a 5.673 migliaia di euro, in miglioramento di circa il 240% rispetto al periodo precedente

Nel primo semestre 2018 il Gruppo Askoll EVA ha registrato performance in netto miglioramento rispetto al primo semestre 2017.

L'andamento del primo semestre conferma inoltre le previsioni di budget. In particolare:

- Valore della produzione pari ad Euro 5.673.544 (pari ad Euro 1.650.373 al 30.06.2017)
- EBITDA consolidato pari ad Euro -2.604.295 (pari ad Euro -4.046.724 al 30.06.2017)
- EBIT consolidato pari ad Euro -4.668.379 (pari ad Euro -5.982.882 al 30.06.2017)
- Risultato netto di Gruppo pari ad Euro 313.379 (pari ad Euro -6.068.322 al 30.06.2017)
- Posizione finanziaria netta pari ad Euro -13.700.588 (pari ad Euro -14.620.038 al 31.12.2017)
- Patrimonio netto pari ad Euro 14.596.942 (pari ad Euro 10.299.240 al 31.12.2017)

Dueville (VI), 28 settembre 2018 – Il Consiglio di Amministrazione di **Askoll EVA S.p.A.**, che opera nel mercato della mobilità elettrica sviluppando, producendo e commercializzando e-bike e e-scooter, nonché kit e componenti nell'area dei motori e delle batterie elettriche, ha approvato in data odierna la relazione finanziaria semestrale consolidata al 30 giugno 2018, che evidenzia una notevole crescita delle vendite e il miglioramento di tutti i principali indicatori di conto economico.

In tale ambito si precisa che il primo bilancio consolidato della società è stato quello per il periodo chiuso al 31.12.2017. Pertanto, i dati economici relativi al primo semestre 2017 richiamati nel presente comunicato derivano da rielaborazioni di dati contabili gestionali non soggetti a revisione.

Commento ai principali dati economici e finanziari

Valore della produzione - Il valore della produzione è passato da 1.650 migliaia di euro al 30 giugno 2017 (dato contabile gestionale non soggetto a revisione) a 5.674 migliaia di euro del 30 giugno 2018 (+244%) sostanzialmente in linea con quanto previsto in sede di budget. L'aumento è sostanzialmente riconducibile al consolidamento delle partnership con la clientela professionale,



all'estensione della distribuzione dei veicoli di Askoll EVA a nuovi mercati europei, nonché all'allargamento della rete vendita in Italia.

EBITDA – Grazie al notevole aumento del valore della produzione e all'incremento della marginalità sul prodotto, l'EBITDA è migliorato passando da -4.047 migliaia di euro al 30 giugno 2017 (dato contabile gestionale non soggetto a revisione) a -2.604 migliaia di euro al 30 giugno 2018. Le attività di incremento dell'efficienza produttiva sono proseguite anche in questo primo semestre 2018 e hanno comportato un significativo aumento della marginalità sul prodotto di circa il 12%. Questo importante risultato è stato possibile sia grazie all'aumento dei volumi produttivi che ha permesso una maggiore specializzazione del personale nelle operazioni di montaggio svolte manualmente, sia al miglioramento della qualità dei componenti acquistati dai fornitori, che ha permesso di ridurre le rilavorazioni dei componenti stessi durante le fasi di montaggio. A questo si affianca anche il progetto di razionalizzazione e miglioramento dei processi produttivi iniziato a fine 2017.

EBIT - Il miglioramento della marginalità e l'importante aumento dei volumi di vendita non sono però ancora sufficienti per raggiungere un EBIT positivo, (-4.668 migliaia di Euro), comunque in miglioramento rispetto al periodo precedente (-5.983 migliaia di Euro al 30.06.2017 - dato contabile gestionale non soggetto a revisione) e in linea con il piano.

Risultato netto - Il risultato netto al 30 giugno 2018 pari a 313 migliaia di euro è principalmente determinato dallo stanziamento delle imposte differite sulle perdite fiscali pregresse e non ancora compensate in sede di consolidato fiscale nazionale.

PFN - La Posizione Finanziaria Netta è pari a -13.700 migliaia di euro.

PN - Il Patrimonio Netto è pari a 14.597 migliaia di euro (10.299 migliaia di euro al 31 dicembre 2017).



Andamento del business e fattori di rilievo nel primo semestre

Segmento e-scooter

Gli obiettivi di fatturato raggiunti nel primo semestre 2018 confermano l'apprezzamento da parte del mercato, italiano ed estero, dei mezzi elettrici prodotti da Askoll EVA, in particolar modo lo scooter elettrico.

Anche se in termini assoluti il numero di scooter endotermici da 50cc a livello europeo sta lentamente diminuendo soprattutto a causa di una certa disaffezione da parte dei teenagers, è certamente vero che questo tipo di veicoli stanno diventando sempre più utilizzati dall'utenza professionale che di questi mezzi apprezza la ridotta velocità in relazione alla sicurezza, la facilità di guida e la possibilità di essere condotti con la sola patente B. Tale situazione sta accelerando il processo di sostituzione dei veicoli endotermici con equivalenti elettrici (quest'ultimi in crescita anche nella categoria 50cc), considerando anche gli scooter utilizzati nei programmi di sharing.

Le registrazioni di veicoli a due ruote (categoria L) elettrici nell'UE sono aumentate del 56% rispetto al primo semestre del 2017, con volumi complessivi di ciclomotori e motocicli elettrici che hanno raggiunto quasi 20.000 unità durante i primi sei mesi del 2018. La maggior parte dei veicoli elettrici a due ruote registrati nel 2018 sono ciclomotori (14.150 unità). Anche nel primo semestre del 2018 i principali mercati europei in termini di volumi rimangono la Francia, dove le immatricolazioni combinate di ciclomotori e motocicli elettrici ha raggiunto nei primi sei mesi a 5.082 unità (+ 36% su base annua), i Paesi Bassi (3.900 veicoli, +48,6%), il Belgio (3.685 veicoli, +77%), la Spagna (2.843 veicoli, +133%) e Italia (950 veicoli, +28%).

Askoll EVA conferma la propria leadership del mercato dei veicoli elettrici in Italia, con una quota complessiva a fine giugno superiore al 70%. È da sottolineare inoltre che Askoll EVA si colloca al quarto posto per le registrazioni di veicoli con potenza equivalente ai 50cc (considerando nel complesso sia veicoli termici, sia elettrici); gli scooter elettrici di Askoll si confermano quindi ai primi posti della classifica degli scooter più venduti a prescindere dalla loro motorizzazione.

Al fine di rafforzare la propria posizione sul mercato, è stato avviato lo studio di fattibilità della nuova piattaforma "Next Generation" di scooter elettrici Askoll funzionale a inserire sul mercato un nuovo modello mirato ad attrarre soprattutto l'utente privato grazie ad un "look and feel" più accattivante ed un posizionamento di prezzo comparabile con i principali modelli endotermici.

Per quanto riguarda gli utilizzatori professionali i vantaggi economici offerti dai mezzi elettrici sono molteplici (carburante, manutenzione, bollo, assicurazione) e si sta assistendo ad una progressiva



sostituzione delle flotte di scooter termici per attività di delivery, food e non food, con modelli a propulsione elettrica. A questi aspetti vanno aggiunte le considerazioni di branding di grandi marchi mondiali ed europei che puntano su un'immagine in cui la sostenibilità è ingrediente chiave. L'offerta di Askoll EVA, completata con i modelli eSpro K1 e K2 specificamente sviluppati per il delivery postale e dell'ultimo miglio, è in grado di soddisfare attori logistici importanti ed esigenti come, ad esempio, le poste austriache.

Nel corso dei primi mesi del 2018, i principali operatori di e-scooter sharing in Europa hanno consolidato le proprie flotte con immatricolazioni consistenti in Francia, Spagna, Italia e Portogallo. Il rafforzamento della collaborazione con la spagnola eCooltra, con un programma di sharing in tre paesi Europei e il consolidamento di quella con l'Italiana Mimoto, pongono Askoll EVA in una posizione di vantaggio competitivo rispetto agli altri player già esistenti sul mercato.

Segmento e-bike

Il mercato delle biciclette a pedalata assistita ha avuto una crescita a doppia cifra (+21%) a livello Europeo nel corso del 2017. Germania, Olanda, Francia, Belgio e Italia sono i paesi che sviluppano i maggiori volumi. Non essendo un bene registrato, non sono disponibili dati ufficiali circa l'andamento del mercato italiano ed europeo nei primi sei mesi del 2018. Si stima comunque che il trend di crescita visto nel corso del 2017 dovrebbe confermarsi anche per il 2018 nelle principali nazioni del continente.

Un'interessante tendenza riguarda le cosiddette bici elettriche cargo, impiegate da un'utenza professionale piuttosto varia. Si stima che in Germania rappresentino circa il 3% del mercato complessivo della eBike (volumi superiori ai 20.000 pezzi annui).

Nel primo semestre del 2018 Askoll EVA ha concentrato le proprie attività di sviluppo in ambito e-bike su tre filoni principali:

- Lo sviluppo di un modello specifico di ebike per le attività di sharing per le quali ci si aspetta un futuro di forte crescita
- Il rafforzamento della gamma di bici a pedalata assistita ad uso cittadino come alternativa all'utilizzo di mezzi pubblici e/o veicoli privati endotermici, con il lancio sul mercato dei nuovi modelli eBfolding, la bicicletta pieghevole dell'ultimo chilometro, ottima per i pendolari e più in generale per tutti i piccoli spostamenti quotidiani, ed eBolt, bicicletta elettrica per i ragazzi, pensata per agevolare lo spostamento dei più giovani come alternativa più pratica e flessibile rispetto ai mezzi pubblici



- Lo sviluppo di modelli dedicati al trasporto di merci (cargo) al fine di coniugare la praticità e la flessibilità della bicicletta con le potenzialità offerte dall'aver a disposizione un motore elettrico.

Marketing e Brand awareness

Nel corso del primo semestre 2018, Askoll EVA ha sviluppato azioni di comunicazione e promozionali in Italia e nei principali mercati Europei per affermare il proprio marchio e supportare la propria rete distributiva. All'estero l'azienda ha presenziato, in collaborazione con i propri importatori, ai principali saloni fieristici nazionali come Moto Madrid in Spagna, il Poznan Motor Show in Polonia, il salone EVER di Montecarlo dedicato alla mobilità elettrica; al fine di accreditare sempre più Askoll presso le testate specializzate sono stati organizzati dei *Press Trip* presso l'headquarter di Dueville per la stampa francese e per quella polacca.

In Italia, la stagione delle vendite è stata avviata dalla quarta edizione del Road show Askoll che ha toccato oltre 20 località, tra cui le principali città italiane come Roma, Milano, Napoli, Palermo, Bari, Bologna, Brescia, Genova; l'iniziativa ha portato nelle piazze i veicoli di Askoll EVA per diffondere la cultura della mobilità elettrica e permettere la prova dei veicoli a un ampio pubblico. L'evento itinerante è stato pubblicizzato con una campagna su di un network di radio locali oltre che sui canali digitali dell'azienda. Il supporto di Askoll EVA alle attività di marketing della propria rete di dealer è stato costante e continuo per tutto il semestre con fiere, eventi e iniziative di comunicazione sia tradizionali sia on-line. Le campagne di digital marketing dell'azienda hanno raggiunto circa quattro milioni di utenti, coinvolgendo una community di oltre 45.000 fan. Il percorso di accreditamento di Askoll EVA presso la stampa Italiana, sia specializzata, sia generalista, avviato negli anni precedenti, è proseguito anche durante il primo semestre del 2018 con visite presso la sede vicentina, test e demo dei veicoli Askoll EVA di giornalisti e influencer con recensioni dei veicoli anche sulle testate rivolte agli utenti professionali.

Nel corso del primo semestre sono inoltre da evidenziare l'avvio della partnership con Motoplatinum, con un servizio di assicurazione innovativo basato su tecnologia black-box che permette di ridurre drasticamente i costi di assicurazione per i veicoli elettrici Askoll, e il programma Bike Back, in collaborazione con Findomestic, a supporto della commercializzazione del nuovo modello di bicicletta per ragazzi Askoll eBolt. L'iniziativa finanziaria è la prima in Italia a prevedere una formula di buy-back su di una bicicletta, oltre ad altre agevolazioni all'acquisto.



Attività ricerca e sviluppo

Nel primo semestre del 2018 sono stati completati gli studi di fattibilità e lanciati i progetti relativi alla nuova gamma di scooter che comprenderà:

- New generation e-scooter: concetto di scooter rivisto mirato agli spostamenti brevi (casa, scuola, lavoro), con funzionalità essenziali per ottimizzare al massimo il rapporto performance/costo. È un veicolo a velocità max di 45 km/h della categoria L1e-B
- High performance e-scooter: scooter top di gamma per spostamenti urbani ed extraurbani. Saranno sviluppati versioni di categoria L1e-B (velocità max 45 km/h) e L3e-A1 (velocità 90 km/h)
- MY2019 dell'attuale gamma scooter con nuovi contenuti tecnici, colori ed accessori

In ambito professionale sono stati sviluppati numerose ed importanti personalizzazioni dei veicoli Askoll, adattando i nostri modelli standard alle richieste specifiche di alcuni nostri clienti così da creare veicoli mirati per diversi specifici utilizzi quali ad esempio sharing e parcel.

È stato lanciato il progetto scooter per il mercato Benelux che prevede una velocità massima di 25 km/h in modo da poter circolare (senza casco e senza patente) sulle piste ciclabili.

E' in corso una fase di analisi e design review dei nostri modelli di scooter in ottica di una prossima omologazione sui mercati USA e Canada.

Evoluzione prevedibile della gestione e continuità aziendale

Il primo semestre 2018 ha complessivamente confermato quanto previsto dal budget del 2018. Inoltre, gli ordini in portafoglio e i contatti che si stanno sviluppando sia con società di Sharing, nell'ambito scooter, sia con nuovi distributori italiani ed europei fanno presagire la capacità della BU Mobilità Elettrica di trarre i 14 milioni di Euro di fatturato annuo previsto in sede di budget. L'apertura dei mercati inglesi e polacco fanno ravvisare buone opportunità di sviluppo. La positiva conclusione, dopo l'aggiudicazione del bando di gara, della commessa con le prestigiose ed efficienti Poste Austriache è stata sicuramente una referenza molto importante tanto da creare nuovi contatti con altri Enti Postali Europei che hanno contattato Askoll per ottenere offerte per l'eventuale sostituzione delle loro attuali flotte endotermiche.

Inoltre, nel secondo semestre la marginalità dei singoli prodotti è in costante miglioramento a seguito di:



- razionalizzazione dei flussi produttivi e maggior efficienza nell'impiego della manodopera.
- significativo incremento dei volumi di vendita che consente la produzione di lotti più numerosi, che danno origine a maggiori economie di scala.

In questo secondo semestre ci sono stati importati contatti con il principale distributore indipendente di due ruote per i mercati Olanda e Belgio (rispettivamente il secondo ed il terzo mercato in Europa per la diffusione di veicoli elettrici) che dovrebbero formalizzarsi in un accordo commerciale entro la fine dell'anno.

Entro la conclusione del 2018 dovremmo assistere ad un significativo incremento delle flotte di sharing con scooter elettrici Askoll nelle due città metropolitane più importanti dell'Italia, Roma e Milano. L'effetto comunicativo di tale forte presenza dei nostri scooter elettrici rappresenta senz'altro una grande opportunità di sviluppo e penetrazione in questo settore sia in altre città italiane sia nelle principali città europee.

Il management ritiene fondamentale la presenza di Askoll EVA alla fiera EICMA, che oggi è probabilmente la più importante fiera di settore in Europa. Nel corso della fiera saranno presentati in anteprima alcuni dei nuovi prodotti che saranno commercializzati a partire dal 2019. L'evento, inoltre, rappresenta una importante opportunità per far conoscere al grande pubblico i nostri mezzi elettrici, per stringere alleanze con partner strategici e potenziali distributori e per entrare in contatto con ulteriori potenziali clienti e/o fornitori

Il management ha elaborato un piano di crescita che punta allo sviluppo delle vendite nel segmento privato e professionale, sia in Italia che all'estero, attraverso la conclusione di accordi commerciali con importatori, distributori e società di sharing. Il piano prevede, inoltre, lo sviluppo di nuovi prodotti e tecnologie attraverso l'investimento continuo in ricerca e sviluppo, nonché la crescita degli investimenti pubblicitari e marketing, in modo da continuare l'affermazione del brand e promuovere i prodotti.

“I risultati dei primi sei mesi permettono di confermare le previsioni positive di chiusura del 2018, con una crescita attesa del volume delle vendite notevole. Il dato conferma le aspettative di budget e il percorso di crescita delle vendite supportato da un importante sviluppo del segmento professionale e degli scooter per sharing consolida la posizione di Askoll EVA” ha dichiarato Giancarlo Oranges, Amministratore Delegato di Askoll EVA S.p.A.



La relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2018 è oggetto di revisione contabile limitata e sarà resa disponibile entro i termini di legge presso la sede legale in Via Industria 30 a Dueville (VI), in Borsa Italiana S.p.A. e nella Sezione Investor del sito internet aziendale www.askollelectric.com

Bilancio Consolidato Semestrale abbreviato al 30 giugno 2018

Stato Patrimoniale Consolidato

(in Euro)

	Consolidato 30/06/2018	Consolidato 31/12/2017
ATTIVO		
A) Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti	0	0
1) Costi di impianto e di ampliamento	12.479	24.449
2) Costi di sviluppo	1.621.375	1.156.241
3) Diritti di brev. industr. e di util. delle opere dell'ing.	8.287.540	9.094.551
6) Immobilizzazioni in corso e acconti	5.086.372	5.330.464
7) Altre	79.508	97.830
I Immobilizzazioni immateriali	15.087.274	15.703.534
2) Impianti e macchinario	1.601.220	1.815.265
3) Attrezzature industriali e commerciali	1.290.010	1.578.307
4) Altri beni	257.191	283.089
5) Immobilizzazioni in corso e acconti	0	7.426
II Immobilizzazioni materiali	3.148.422	3.684.087
1) Partecipazioni	5	5
2) Crediti	48.344	45.000
III Immobilizzazioni finanziarie	48.349	45.005
B) Immobilizzazioni	18.284.045	19.432.626
1) Rimanenze materie prime, sussidiarie e di consumo	3.902.680	3.532.167
2) Rimanenze prodotti in corso di lavor. e semilav.	529.528	683.922
4) Rimanenze prodotti finiti e merci	873.989	779.923
5) Acconti	0	1.827
I Rimanenze	5.306.197	4.997.839
1) Crediti verso clienti	2.095.769	769.358
4) Crediti verso controllanti	542.408	595.862
5) Crediti verso imprese sottoposte al controllo delle controllanti	800	31.269
5-bis) Crediti tributari	2.373.456	2.123.546
5-ter) Imposte anticipate	4.512.294	0
5-quarter) Crediti verso altri	113.789	49.576
II Crediti	9.638.516	3.569.612
1) Depositi bancari e postali	378.386	362.210
2) Assegni	7.937	0
3) Denaro e valori in cassa	14.855	13.478
IV Disponibilità liquide	401.178	375.688
C) Attivo circolante	15.345.891	8.943.139
D) Ratei e risconti	22.698	32.982
TOTALE ATTIVO	33.652.634	28.408.747

Bilancio Consolidato Semestrale abbreviato al 30 giugno 2018

Stato Patrimoniale Consolidato

(in Euro)

	Consolidato 30/06/2018	Consolidato 31/12/2017
PASSIVO		
I Capitale	12.100.000	12.100.000
II Riserva da soprapprezzo delle azioni	0	0
III Riserve di rivalutazione	0	0
IV Riserva legale	0	0
V Riserve statutarie	0	0
Versam. soci in copertura perdite	21.355.006	35.000.000
VI Altre riserve	21.355.006	35.000.000
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	(19.171.443)	(18.610.088)
IX Utile (perdita) dell'esercizio	313.379	(18.196.638)
Totale Patrimonio di terzi	0	5.966
A) Patrimonio netto	14.596.942	10.299.240
2) Fondi per imposte	0	604.949
B) Fondi per rischi ed oneri	0	604.949
C) Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	173.345	173.081
3) Debiti verso soci per finanziamenti	14.100.000	0
<i>di cui scadenti oltre 12 mesi</i>	14.100.000	0
4) Debiti verso banche	1.765	2.019
6) Acconti	18.992	37.128
7) Debiti verso fornitori	2.870.020	1.516.310
11) Debiti verso imprese controllanti	1.125.775	15.065.140
11-bis) Debiti verso imprese sottoposte al controllo delle controllanti	204.963	69.232
12) Debiti tributari	95.191	150.052
13) Debiti vs. ist. di previd. e sicurezza sociale	148.909	238.137
14) Altri debiti	316.732	253.000
D) Debiti	18.882.347	17.331.017
E) Ratei e risconti	0	460
TOTALE PASSIVO	33.652.634	28.408.747

Bilancio Consolidato Semestrale abbreviato al 30 giugno 2018

Conto Economico Consolidato

(in Euro)

	Consolidato 30/06/2018
1) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	5.241.292
2) Variazione delle rimanenze di prodotti in corso di lav., semilav. e finiti	(60.327)
4) Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	460.193
5) Altri ricavi e proventi	32.387
A) VALORE DELLA PRODUZIONE	5.673.544
6) Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(4.087.177)
7) Costi per servizi	(2.461.711)
8) Costi per godimento di beni di terzi	(279.640)
a) Salari e stipendi	(1.310.842)
b) Oneri sociali	(392.858)
c) Trattamento di fine rapporto	(71.904)
d) Trattamento di quiescenza e simili	(1.174)
e) Altri costi	(20.400)
9) Totale costi per il personale	(1.797.177)
a) Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(1.086.792)
b) Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(689.670)
c) Altre svalutazioni delle immobilizzazioni	(287.623)
10) Totale ammortamenti e svalutazioni	(2.064.084)
11) Variazioni delle rimanenze di mat. prime, suss., di cons. e merci	370.513
14) Oneri diversi di gestione	(22.645)
B) COSTI DELLA PRODUZIONE	(10.341.923)
Differenza tra valore e costi della produzione	(4.668.379)
16) Altri proventi finanziari	1
Oneri finanziari da imprese controllanti	(105.523)
Oneri finanziari da altre imprese	(844)
17) Interessi e altri oneri finanziari	(106.367)
17-bis) Utili (perdite) su cambi	(29.120)
C) PROVENTI E ONERI FINANZIARI	(135.485)
Risultato prima delle imposte	(4.803.864)
c) Imposte differite e anticipate	5.117.243
20) Imposte sul reddito dell'esercizio	5.117.243
21) Risultato dell'esercizio	313.379

Bilancio Consolidato Semestrale abbreviato al 30 giugno 2018

Rendiconto Finanziario Consolidato (in Euro)

	30.06.2018	Consolidato 2017
A. Flussi finanziari derivanti dall'attività operativa		
Utile (perdita) dell'esercizio	313.379	-18.906.801
Imposte sul reddito	-5.117.243	-894.272
Interessi passivi/(interessi attivi)	106.367	362.252
(Plusvalenze)/minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	-1.000	-
1. Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione	-4.698.497	-19.438.821
<i>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>		
Accantonamenti ai fondi	71.904	238.650
Ammortamenti delle immobilizzazioni	1.776.461	3.421.274
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	287.623	9.112.296
Altre rettifiche per elementi non monetari	-460.193	-1.342.754
Totale rettifiche elementi non monetari	1.675.795	11.429.466
2. Flusso finanziario prima delle variazioni del ccn	-3.022.702	-8.009.355
<i>Variazioni del capitale circolante netto</i>		
Decremento/(incremento) delle rimanenze	-308.358	108.483
Decremento/(incremento) dei crediti vs clienti	-1.295.942	-375.998
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	2.525.646	596.813
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	10.283	12.456
Incremento/(decremento) ratei e risconti passivi	-460	-526
Altre variazioni del capitale circolante netto	-344.370	1.465.485
Totale variazioni capitale circolante netto	586.800	1.806.714
3. Flusso finanziario dopo le variazioni del ccn	-2.435.902	-6.202.642
<i>Altre rettifiche</i>		
Interessi incassati/(pagati)	-106.367	-362.252
(Imposte sul reddito pagate)	-	460.918
(Utilizzo dei fondi)	-71.640	-510.537
Totale altre rettifiche	(178.007)	(411.871)
4. Flusso finanziario dopo le altre rettifiche	-2.613.909	-6.614.512
Flusso finanziario dell'attività operativa (A)	(2.613.909)	(6.614.512)
B. Flussi finanziari derivanti dall'attività d'investimento		
<i>Immobilizzazioni materiali</i>		
(Investimenti)	-154.070	-297.541
disinvestimenti	92	9.509
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>		
(Investimenti)	-10.365	-996.807
<i>Immobilizzazioni finanziarie</i>		
(Investimenti)	-295.539	-
disinvestimenti	-	34.390
Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)	(458.882)	(1.250.449)
C. Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento		
<i>Mezzi di terzi</i>		
Incremento (decremento) debiti a breve verso banche	-254	670
Accensione finanziamenti	14.100.000	-
(Rimborso finanziamenti)	-	-
Variazioni dei debiti e crediti per cash pooling	-11.001.466	7.751.470
<i>Mezzi propri</i>		
Aumento di capitale a pagamento	0	-
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	3.098.281	7.752.139
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A ± B ± C)	25.490	(112.822)
Disponibilità liquide iniziali	375.688	488.510
<i>di cui:</i>		
Depositi bancari e postali	362.210	474.832
Denaro e valori in cassa	13.478	13.677
Disponibilità liquide finali	401.178	375.688
<i>di cui:</i>		
Depositi bancari e postali	378.386	362.210
Assegni	7.937	-
Denaro e valori in cassa	14.855	13.478



Per ulteriori informazioni:

Askoll EVA S.p.A.

Via Industria, 30
36031 Dueville (VI)

Alessandro Beaupain

investor.relations@askoll.com

Tel. +39 0444 930260

Fax +39 0444 930380

Nomad Advisor – Banca Finnat Euramerica S.p.A.

Mario Artigliere

m.artigliere@finnat.it

Alberto Verna

a.verna@finnat.it

Il presente comunicato stampa è redatto a soli fini informativi e non costituisce un'offerta al pubblico o un invito a sottoscrivere o acquistare strumenti finanziari in Italia o in qualsiasi altro Paese in cui tale offerta o sollecitazione sarebbe soggetta a restrizioni o all'autorizzazione da parte di autorità locali o comunque vietata ai sensi di legge. Questo comunicato stampa non può essere pubblicato, distribuito o trasmesso negli Stati Uniti, Canada, Australia o Giappone. Le azioni menzionate in questo comunicato stampa non possono essere offerte o vendute né in Italia, né negli Stati Uniti né in qualsiasi altra giurisdizione senza registrazione ai sensi delle disposizioni applicabili o una esenzione dall'obbligo di registrazione ai sensi delle disposizioni applicabili. Le azioni menzionate in questo comunicato stampa non sono state e non saranno registrate ai sensi dello US Securities Act of 1933 né ai sensi delle applicabili disposizioni in Italia, Australia, Canada, Giappone né in qualsiasi altra giurisdizione. Non vi sarà alcuna offerta al pubblico delle azioni della Società né in Italia, né negli Stati Uniti, Australia, Canada o Giappone né altrove.